

« **Entreprendre** est une façon de prendre en main sa vie et de lui donner du sens.»



Savoir s'adapter, évoluer, se reconvertir...
développer de nouvelles compétences.

Accompagner le chef d'entreprise lors de changements importants, avoir un regard extérieur pour faire évoluer la structure en fonction des nouvelles données du marché

Former à la mise en place de nouveaux outils de gestion, à la stratégie d'entreprise, à l'animation d'équipe, au Management.

Oser innover dans tous les domaines et donner du sens à son activité, développer le collectif et collaboratif pour répondre aux défis du monde d'aujourd'hui.



**Patricia
GUTTIN-VESIN**

Formatrice / Consultante

**Stratégie et Management des RH
Reconversion, Gestion des
TPME**

25 années d'expérience à votre service

Implantée à Chambéry depuis 2008,
ADP intervient sur le sillon Alpin,
entre Grenoble et Genève.
mes formations/actions sont
« sur mesure », « je pars de VOUS
pour construire le projet
AVEC VOUS ».

Contactez-moi pour un devis gratuit :

Au 06 11 95 68 42

www.adpconseilformation.com

**Organisme de formation professionnelle
enregistré sous le n° 82.73.01347.73 en
Préfecture de région Auvergne Rhône Alpes.
Siret 508379740 00030.**



Agence de Développement de Projets
Conseil - Formation

Patricia GUTTIN-VESIN
Consultante /Formatrice
**Reconversion, Création,
Développement
d'Entreprises**

« Vous êtes accompagnés et formés
pour développer des solutions
nouvelles et déployez toutes vos
compétences, alors... Action ! ».

Chambéry- Savoie (73)
Tél : 06 11 95 68 42 -
patricia.guttinvesin@gmail.com
www.adpconseilformation.com



Avec ADP, vous êtes formés pour déployer tout votre potentiel...

Management & Gestion des RH

Savoir recruter ses collaborateurs

Organiser le travail et optimiser les RH

Définir les fonctions pour piloter
l'entreprise

Se connaître/Connaître son style de
management pour mobiliser son équipe

Savoir communiquer, conduire un
entretien annuel d'évaluation, une
réunion d'équipe, optimiser la gestion de
son temps, manager par projet

Découvrir le gisement de productivité de
son équipe pour faire la différence sur
son secteur d'activité, Savoir accompa-
gner le changement au quotidien et
s'adapter en toute sérénité...

« *La dimension humaine est au
cœur de toute aventure
économique, sociale
et sociétale.* »

Techniques de vente & Stratégie commerciale

Développer une stratégie
commerciale, savoir fixer des objectifs
et bâtir le plan d'action commerciale
pour les atteindre

Choisir des techniques de vente
adaptées à son produit et à ses cibles
client

Fidéliser et conquérir une clientèle qui
vous ressemble

Savoir s'adapter à son marché tout en
gardant son identité, se positionner
durablement et assurer la pérennité
de l'entreprise

Passer à l'action, ne pas subir !

« *Développer des compétences
et les outils nécessaires à
chaque étape de
votre développement.* »



Reconversion, Création...

Accompagner le changement, vous
former à la méthodologie de projet,
découvrir VOTRE créativité et
entreprendre pour déployer tout
votre POTENTIEL.

...& Gestion d'entreprise

**Découvrir les outils de gestion
adaptés à votre activité**, mettre en
place les Tableaux de bord utiles au
suivi de votre développement, savoir
calculer vos coûts de revient, organiser
la fonction administrative et comptable.

« *Savoir prendre du recul,
développer une vision GLOBALE,
seul ou en collectif...* »

« *...une expérience et des compétences au service de votre performance.* »

